

Agir en homme de pensée, et penser en homme d'action.		BERGSON
Entrepreneurs depuis 1949	A C T U A L I T E	version : 1 date : 08 / 2019 page : 1 / 1 Rédacteur :
<i>NEDEIS</i>	<i>MOONGROUP / MOONCARD</i>	Gérard Georgeault

Pour un grand groupe qui a un millier de personnes en déplacement, la gestion des notes de frais est d'une incroyable complexité. Il faut :

- Récupérer les notes de frais
- Les comptabiliser et enregistrer la TVA
- Les rembourser

La gestion des notes de frais est un souci pour les personnes en déplacement, et...
...une montagne de soucis pour la comptabilité !

En 2016, Tristan LETEURTRE et Damien METZGER ont créé la société MOONGROUP pour faciliter ces opérations.

Pour ses clients, MOONGROUP émet une carte de crédit MOONCARD.

MOONCARD est une carte de paiement paramétrable pour chaque salarié.

On peut choisir des plafonds de dépenses, les types de commerces qui accepteront la carte (restaurant, hôtel, stations-services uniquement par exemple).

MOONCARD permet de retirer de l'argent... ..ou pas.

La comptabilité suit les dépenses en temps réel, grâce à un logiciel fourni en mode Saas.

Les paramètres de la carte de chaque salarié sont multiples et préviennent les éventuels dérapages de dépenses. Après sa dépense, le salarié qui a sa carte MOONCARD, prend une photo, note quelques informations (TVA notamment), et la dépense est directement enregistrée dans la comptabilité de l'entreprise.
Le fisc accepte ces notes de frais dématérialisées.

Il n'y a plus besoin de courir après les justificatifs.

Il n'y a plus d'opération d'enregistrement manuel, puisque le salarié fait le nécessaire avec son smartphone.

Le 19 décembre 2017, NEDEIS a participé, modestement, à l'émission d'ORA (Obligations Remboursables en Actions) pour accompagner le démarrage de la société MOONGROUP. Le 22 novembre 2018, MOONGROUP a réalisé une augmentation de capital réservée à deux fonds pour conquérir le marché Européen.

Dès sa création, la carte MOONCARD a rencontré un grand succès.

Plus de 1 000 entreprises, grandes et start-up, sont clientes en France.
La croissance est très importante.

www.mooncard.co